ABCI Formation

Catalogue 2020-2021

# DÉVELOPPEMENT PERSONNEL & PROFESSIONNEL

ALEXANDRA BONHOMME
Consultante formatrice

- ACCOMPAGNER
- ORIENTER
- FORMER

abciformation

ABCI formation

Alexandra Bonhomme

abciformation@hotmail.fr

ABCI FORMATION Alexandra Bonhomme - 16 Rue de la GALERE 72000 Le Mans
Siret : 52148484000017APE 8559A Numéro d'activité : 52720133572
09 73 12 13 57 // 06 22 99 18 66

# SOMMAIRE


2 QUI SOMMES-NOUS ?

3 PRÉSENTATION ABCI

4 NOS VALEURS

5 FORMATION EN ALTERNANCE

6 INSCRIPTION

# QUI SOMMES-NOUS ?

Riche de 15 ans d'expérience professionnelle dans les métiers du commerce, en tant que Responsable d'enseignes commerciales puis conseillère en formation au sein d'école de commerce, Alexandra Bonhomme gère depuis 10 ans le centre de formation ABCI FORMATION, qu'elle a créé le 1er Avril 2010.

Consultante formatrice, Alexandra Bonhomme est diplômée en ingénierie et psychologie des apprentissages (Dufa université du Maine, 2006).

ABCI Formation

# PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

ABCI FORMATION intervient auprès des acteurs de l'entreprise dans le cadre du développement personnel et professionnel et propose des formations sur mesure pour différents publics :

- Dirigeants, salariés des entreprises
- Salariés en contrat de professionnalisation (secteur commerce et distribution)
- Formateurs, tuteurs et managers en entreprises
- Particuliers, demandeurs d'emploi, étudiants

Formations qualifiantes en communication, vente et métiers du commerce.

Inter ou intra entreprises, formations finançables par les OPCO

Datadock

L'entreprise dispose d'une structure :

- Une salle de formation d'une capacité de 20 personnes.
- Des outils pédagogiques (vidéo-projecteur, télévision et un magasin pédagogique pour toute mise en situation).

# NOS VALEURS

" Grandir, s'éveiller, s'accomplir... "

Nous accentuons nos dispositifs de formation et de fonctionnement autour des notions d'authenticité et de partage.

Nous souhaitons poursuivre notre implication dans l'accompagnement des différents parcours professionnels et personnels afin de favoriser la prise d'initiative, l'autonomie ainsi que la communication « authentique » des différents acteurs en entreprise.

## NOS MOYENS

Nous proposons des programmes de formation avec l'élaboration d'outils concrets en entreprise dans le but d'apporter les solutions aux problématiques détectées.

Faire émerger les potentiels de chacun par un accompagnement individuel effectué par des collaborateurs expérimentés et passionnés.

Faire découvrir aux publics néophytes, la vie de l'entreprise, ses règles et ses métiers en optimisant les échanges et les rencontres avec des professionnels des secteurs de la vente et de la distribution.

# FORMATIONS EN ALTERNANCE

## CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Nous aidons les entreprises à la sélection de futurs salariés en entreprise désireux de suivre une formation qualifiante en contrat de professionnalisation. Nous réalisons régulièrement des réunions d'information pour ces publics. Nous proposons les formations suivantes :

- Hôte(sse) de caisse niv 2 (durée 6 à 8 mois)
- Employé(e) commercial(e) niveau 1 (durée 6 mois)
- Employé(e) commercial(e) niveau 2 et 3 (6 mois à 12 mois)

## NOTRE FONCTIONNEMENT

La prise en charge des formations par l'entreprise

fformation gratuite et rémunérée
des entreprises partenaires pour vous former

Un suivi régulier est effectué en entreprise.

A l'issue de la formation, un dossier professionnel créé par le stagiaire est présenté à l'entreprise.

# FORMATIONS EN ALTERNANCE

## Objectifs de la formation en alternance

Nous préparons, formons les personnes aux métiers du commerce et de la grande distribution. La mise en œuvre de ce contrat permet au stagiaire d'acquérir une qualification professionnelle.

## Jour de formation

Lundi/Mardi/Jeudi 9h-12h30/13h30-17h30

L'objectif principal est de valoriser les métiers liés à la Grande et Moyenne distribution (GMS, GSS, GSA, GSB) et notamment :

- De développer les compétences dans le domaine de l'accueil client, du conseil et de la vente
- D'accroître les compétences dans le domaine des produits
- De renforcer les compétences en gestion et merchandising

L'acquisition des techniques dans ces domaines doit permettre aux salariés de situer le sens de leurs activités dans l'activité globale de l'entreprise.
Le stagiaire alterne des périodes en centre de formation et en entreprise afin de maîtriser l'ensemble des connaissances nécessaires soit pour l'obtention d'un certificat professionnel ou d'une qualification.

# FORMATIONS EN ALTERNANCE

## ACCOMPAGNEMENT DES PUBLICS DANS LA RECHERCHE D'ENTREPRISE

ABCI FORMATION offre la possibilité aux demandeurs d'emploi d'intégrer à tout moment une formation qualifiante dans les métiers du commerce en alternance

Chaque Lundi des réunions d'informations à 17H30

Accès aux formations pour tout public de 16 à 26 ans et plus.

conditions d'admission: demandeurs d'emploi, et toute personne désireuse de se former aux métiers du commerce
Pas de prérequis (niveau IV maximum)

LINSCRIPTION SUR DOSSIER DE CANDIDATURE
(entretien individuel, tests de positionnement)

ABCI Formation

Grandir, s'éveiller, s'accomplir sont nos directives pour vivre pleinement avec authenticité.

## NOS PARTENAIRES

SUPER U

Mission Locale Nord Atlantique Pays de la Loire

AS LE MANS VILLARET

E.Leclerc

pôle emploi

Intermarché

Garantie Jeunes

Carrefour market

FEUILLETTE Plus qu'une boulangerie !